

Aziende, storie
e persone



PICCOLE & MEDIE

La storia/Seniorlife

Con i montascale siamo saliti in vetta

La start-up della mobilità per anziani



Ascesa
Andrea Ferretti, amministratore delegato Seniorlife

Quello degli apparecchi e delle attrezzature per il comfort della terza età è uno dei settori che più hanno tenuto nella Grande crisi. Un comparto molto ampio che va dai montascale alle poltrone alza-persona, dai montacarichi agli apparecchi sanitari. Nell'ultimo anno questo settore di nicchia è cresciuto del 15%. Significativo il caso di Seniorlife, un'azienda giovane fondata a giugno dell'anno scorso, che ha già conquistato una quota di mercato del 7%.

«Il nostro obiettivo è consolidare il risultato», spiega Andrea Ferretti, l'amministratore delegato che ha messo in piedi la start-up con cinque soci-dipendenti. Mantenere questa quota non dovrebbe essere difficile: la popolazione sta invecchiando e «il numero di ultra 65enni bisognosi di un aiuto per salire le scale triplicherà nei prossimi vent'anni».

In altre parole, il mercato è in forte espansione con percentuali di crescita (quasi) garantita a doppia cifra.

Questo però non basta a spiegare il fatturato di Seniorlife nel primo trimestre 2011 (533 mila euro), che ha superato l'intero bilancio del 2010. Qual è il segreto?

«L'anno scorso abbiamo puntato su una strategia di comunicazione aggressiva, investendo 200 mila euro — sottolinea il top manager —. Era importante farci conoscere e ha funzionato. Oggi raccogliamo i risultati e siamo in grado di competere con i big esteri: tedeschi, olandesi e soprattutto inglesi».

Ma non solo. L'impresa ha altri due punti di forza, sostiene Ferretti: primo, aiuta in concreto i clienti a

ottenere detrazioni e contributi per le attrezzature per la disabilità, «sbrogando le pratiche burocratiche e in qualche caso accompagnando il cliente in comune a firmare i documenti».

Poi, modifica l'impianto a seconda dell'abitazione. «Le altre aziende hanno prodotti standard che posso-

no non andare bene per alcune case — dice Ferretti —. Noi siamo gli unici a ritoccare i progetti per adattare il prodotto all'ambiente».

I prossimi passi? Aumentare il numero di negozi sul territorio: da quattro a sette entro dicembre. E sviluppare la tecnologia dei montascale collegandola alla domotica di casa e ai sistemi di allarme salvavita.

L'identikit

Seniorlife

Sede: Vimercate (Milano)

Dipendenti: 6

Fatturato 2010: 520 mila euro
Stimato 2011: 2,3 milioni di euro

Settore: impianti di mobilità domestica e per la disabilità

Pparra

PAOLA CARUSO

© RIPRODUZIONE RISERVATA